



町田の企業人に聞く
株式会社 永田屋

田中大輔

マチダでシブカツ！
第4回 中町支部

SEASON's TOPICS

The Play House



4 SEASON's TOPICS

The Play House コロナに負けない

6 町田の企業人に聞く

株式会社 永田屋

代表取締役 **田中 大輔**

葬儀業界の
“チャレンジする百年企業”

8 マチダでシブカツ! — 第4回

中町支部

10 町田発 旬の味 **グリルママ**

11 俺達、2代目 **原 康之**

12 ためになる! 税理士コラム

14 町田法人会とは?

16 税務署からのお知らせ

18 Lifetime Hobbyist

19 INFORMATION

20 町田のお医者さんに聞く **病気のハナシ** — 第28回 男性型脱毛症II

21 ふるさと納税のご案内

22 町田法人会からのお知らせ

23 ことばの力



翡翠

Kawasemi

町田法人会は、公益社団法人の認定を頂いてから9年目に入りました。

「税を通じて地域社会に貢献する法人会」として、
税務研修・経営研修・地域貢献などの公益事業や福利厚生・会員交流など会員のための
共益事業を通じて、企業経営者の満足度向上を活動方針としています。

異業種経営者との出会いがもたらす情報交換やビジネスチャンス、
税務研修会や経営セミナーで得られる最新の税情報や多岐にわたる実務知識などから
事業経営の合理化も図れます。時宜を得た公開講演会や経済講演会、見学研修会や
チャリティーゴルフ大会、親睦ボウリング大会などの楽しい恒例行事もご好評を頂いています。

市民の皆様へ愛される魅力ある事業を展開してまいりますので

これからも町田法人会をよろしく願い申し上げます。



この広報誌は、カワセミが美しい翼を広げて羽ばたくように
公益社団法人 町田法人会も飛躍できますように、という想いをこめて【Kawasemi】と名づけられました。





多くの人の支援を受けてこれからも歩み続けるプレハ

1983年。The Play House 通称プレハは、原町田5丁目にオープンした。町田街道から少し入った住宅街のライブハウスは、連日、夢多きアーティストたちが熱いライブを繰り返し続けた。1989年「JUNASEA」の初ライブが行われたのもここだった。3年後のインディーズラストライブにも会場に入り切らないほど多くの人々が押し寄せた。玉川大学に在学中のDAIGOさんが所属していた「JZEIL」が行った有料のファーストライブもプレハだった。「来てくれたお客さんは74人だった！これはなかなか凄いで！」と自身のSNSで明かしている。

オープンから16年後、プレハはJR町田駅の南口から程近い境川沿いに場所を移した。高い天井の開放感あふれる空間で、再びプレハは始動。その後、中町の姉妹店「clove」を3店目のプレハとしてリニューアルオープン

マネージャーの宇津さんと店長の山本さんは、どちらも中学時代からロックに傾倒したミュージシャンだ。宇津さんは1号店の時から四半世紀以上をプレハと共に過ごしてきた。山本さんは現在でも2つのグループで音楽活動をを行い、ラジオ番組のパーソナリティーとしての顔をもつ。

しかし、2020年春の新型コロナで押し寄せた大きな危機。大阪のライブハウスのクラスターが報じられる

ンしたのが2011年。それから今まで、名実共にエリア最大規模のライブハウスとして大勢のミュージシャンやファンに愛されてきた。

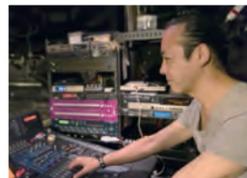


1階のBARは、テーブルチャージ無しで1オーダー制

「本当に有難いです。こんなに大勢の人に支援していただけるなんて。早くコロナが収束して、以前のようにライブができる日が来てくれたら。今はとりあえずできることから始めたい」

緊急事態宣言も解除され、6月後半からは1階エントランスで曜日限定のバー営業を行っている。ビニールシートを設置し、人数制限も設けるなど、感染対策もしっかり実施している。多くの人々の善意に支えられ、町田が誇るプレハの再開に向けた試行錯誤は続いていく。

と、予定していたライブは全て延期、もしくは中止となり、先の見えない不安だけが後に残った。新たに始めたライブのオンライン配信やグッズ販売だけで経営を維持するには厳しく、そして何よりもミュージシャンの活動の場を絶やしてはいけない、と辿り着いた答えがクラウドファンディングだった。すると、千人超の人からの支援が集まり、その反響の高さはメディアでも報じられた。



The Play House
Profile

1983年オープン。SIAM SHADEが拠点としたほか、1999年の移転後はSHAKALABBITS等ジャンルを問わず多くのアーティストが出演。2019年から専属カメラマンを擁し、音楽以外の様々な文化発信地としても注目を集めている。

町田市中町1-18-15クローヴビル1F
042-851-8311
<http://www.theplayhouse.jp/>



2019年にTVアニメ化された「ギヴン」の舞台としても登場するプレハ。2020年の夏には映画が公開予定だ。現在は、ライブは中止し、店舗では、感染防止対策を講じながらBAR営業を金土日のみ行う

コロナに負けない



ライブハウス
SINCE 1983
The Play House

町田で一番歴史のあるライブハウスとして、多くのアーティストに愛されてきたThe Play House。しかし、世界を突然襲った新型コロナの影響はここにも大きな影を落とし、今もなお、かつてない苦境に立たされている。

葬儀業界の 「チャレンジする百年企業」

株式会社 永田屋 代表取締役 田中 大輔氏



永 人生100年時代と言われ、高齢化が進む今、葬祭業を取り巻く状況は大きく変わりつつある。葬儀の小型化、簡素化が進む一方で、事業者が新規参入する動きは実に活発で競争が激化している。そんな葬儀業界で、常に先を見据え、進化を続ける老舗がある。

永 田屋は、大正2年に南多摩郡堺村(現・町田市相原町)で創業した。創業者である田中永太郎氏の名前から「永」と「田」を取って「永田屋」と名づけられた。もともと永太郎氏は大工の棟梁で、地域の人たちに棺の制作を依頼されたことから葬儀の仕事が始めたという。葬儀に加え、仏壇や花環を扱うようになったのは昭和40年代のことだ。その後、相原に仏壇の倉庫を作り、物流の拠点を確立すると、葬儀やアフターフォロー業務を軸に、会社を成長させてきた。

百 周年を迎えた平成25年に代表取締役役に就任したのは4代目の田中大輔氏。小さい頃から弁護士になるのが夢で、中央大学の法学部を卒業した後は、司法試験の勉強を続けていた。しかし、両親の仕事に向き合う姿を見て、この葬儀の仕事の意義を感じ、また親孝行の想いもあり26歳で永田屋に入社。今では業界初のような取り組みに果敢に挑む44歳だ。

「最 近の葬儀の形態は家族葬が主流ですが、そういった社会情勢を踏まえ「ハウスエンディング」というコンセプトの式場を展開しています。式場や控室が一体化した上質な空間で、まるで自宅にいるかのようにゆっくりと最後のお別れができる利点があります。また、今年始めた3Dホログラムを使用したプロジェクトも、冠婚葬祭業界では初の取り組みです」

永 田屋が葬儀業界の中で先駆けて行っていた終活事業は、「子どもに迷惑をかけたくない」という親の思いがきっかけだったという。死をタブー視することなく向き合い、しっかりと準備をすることで、送る人も送り手ができるはずだと確信している。また永田屋では地域の人たちに向け、事前相談のほか寄席やフラワーアレンジメント、健康にまつわる講演会など多彩なイベントを毎月実施する。良好なコミュニケーションが生まれることで会員制度「永田屋あんしん倶楽部」の会員数も現在では約8万人にまで増加している。

さらにデジタル化に伴い顧客情報の共有をより進め、遺族の思いにしっかりと寄り添った葬儀がスムーズに行える仕組みを構築。オンラインとオフラインを組み合わせ、遺族に選ばれる葬儀会社を目指している。

「平 成26年に父が亡くなったのですが、その時本当の意味での仕事の価値に気づいたんです。実の親子でも知らなかったことがあって、葬儀で見えてくることもあるんだと。それを私たちはご遺族の方々に伝えていかなければいけない、それが葬儀社としての役割だと思っただけです」

コロナ禍の緊急状況下でも、故人を温かく見送り、遺族に向き合い、葬儀を粛々と行ってきた。これまでも地域の医療従事者を支援するために市や社会福祉協議会への寄付も実施してきた。

地 域と共に歩んできた百年企業。永田屋。「葬儀を通じて人の役に立ち、地域社会に貢献する」という経営理念のもと、葬儀を通し遺族の悲しみを少しでも和らげ、明日への一歩を踏み出すきっかけを作ること、をミッションに、次の100年へ向かい、歩み続けていく。



1 町田市相原町にあった旧永田屋の本店(昭和30年頃) 2 「小さな家族葬ハウス町田木曾」をはじめ、現在6施設13式場を展開している 3 今春オープンした木曾東の家族葬ホール。会食エリアは上質なプライベート空間 4 6月には優良申告法人として、町田税務署から5回目の表彰を受けた

COMPANY PROFILE
株式会社 永田屋

創業 大正2年
従業員数 110名
資本金 1,000万円
神奈川県相模原市緑区橋本8-1-1
042-772-2554
https://www.e-nagataya.com/

時代を越えて愛され続ける 町田の洋食屋さん

町田市原町田 グリルママ



ゆったり配されたテーブル席で
ソーシャルディスタンスも保たれている

戦後色がまだ残る昭和20年
代。米軍のベースキャンプから
ほど近い淵野辺でグリルママは
産声をあげた。洋食屋が数え
るほどしかなかった当時、その
店はオープン前から常連のアメ
リカ人が多く訪れ、「マママ
マ」とドアを叩きながら店

が開くのを待っていたという。
町田市に移転したのは昭和
32年。店舗前はまた砂利道で、
その後、昭和51年の建て替え
を経て、現在に至っている。

店の人気は一から手作りのデ
ミグラスソースを使ったハンバー
グやビーフシチューなど。全ての
料理に手間暇を惜しまず、出
来立てをアツアツで提供してく
れる昔ながらの洋食に、3代に
渡り通い続ける常連さんも多
い。冬限定のカキフライも知る
人ぞ知る人気メニューだ。冷凍
していない牡蠣が手に入る僅か
な時期だけメニューに並ぶのだ。
オーナーシェフとして腕を振

るうのは、2代目の青山和男
さん。50年以上、真面目に、
丁寧な料理に向き合ってきた。
現在は3代目となる息子の真也
さんと二人三脚で美味しい料理
をリーズナブルな価格で提供す
る。アイドルタイムを設けず、
お得なランチが17時まで食べら
れるのも、グリルママならではの
だ。コロナ禍で用意したテキク
アウトメニューを求めて、馴染
み客も多く訪れた。

店舗前の懐かしいショーケー
スや昭和の歌謡曲が流れる少し
レトロな店内。古き良き町の洋
食屋さん、今も多くの人を
惹きつけている。



ライスカバン、ミニサラダとスープも付いたトリオ1,180円(税込)



町田市原町田6-11-7
042-722-3307
11:00~21:30 (LO.21:00)
水休
http://vita.tc/shops/334

俺達、2代目



Short Interview

この地元と共に、住みよい街づくり

有限会社 京南
代表取締役 原 康之

Company Profile
有限会社 京南
設立 昭和49年2月
業種 不動産業
町田市木曽東4-19-11
042-793-0611
http://www.kyonan.info/

町田街道沿い、木曽交差点近く
の京南は、法人会の理事や木曽支
部長を長らく務めていた原康三氏が
昭和49年に創業した不動産屋だ。
現在は息子の康之氏が跡を継ぎ、
指揮を執っている。

Q 代表になられて5年目と伺い
ましたが、それまでのいきさつなど
を教えてくださいませんか？

A 僕は、18歳で陸上自衛隊に入
隊したんです。空挺や警務隊を希
望しましたが条件に合わなく断
念、いざ家業に役立つだろうと、
東立川駐屯地で建設関係の部隊
に進みました。22歳で京南に入社
して、営業や一通りの業務をしまし
た。とにかく当時の私は本当に生
意気だったと思います(笑)。父や上
司とぶつかったりもして、このまま
は駄目だと思っていたとき、JCの
先輩に「他の会社で学んできたら」
とアドバイスを受け、30歳から3年
間だけ、他の会社で働いたんです。

Q そこでは、どんなことを学ば
れたのですか？

A 大手の不動産会社とホテルに
就職したのですが、社会人として
の基礎やサービスの本質などを
学びました。本当にいい経験にな
りましたし、辞める時は、慰留され
たほどでした。戻ってきて7年目
で代表となりましたが、今ではすっ
かり会社のことは任せてもらって
います。店もこれまでの古い不動
産屋のイメージを払拭するよう
な、明るい雰囲気にはしています。

Q お父様からはどんなことを学
ばれましたか？

A 実は経営のことはあまり教
わっていないんです。その代わり、
ずっと言われていたことがあって。
それは、地域を愛し、仲間を大切
に、そして他人に役立つ人になれ、
ということ。父は長野の出身だっ
たので、町田で商売をして苦労し
たり、疎外感を感じたことがあった

のかもしれない。僕は町田生ま
れの町田育ちですから、地域活動
には積極的に参加しています。法
人会のほかにも商工会議所やJ
C、ロータリー、あと消防団や町田
プロレス、まち☆クリ、地元神社の
氏子の会、そして『みかん』という
地域で子どもを支援するものな
ど、内容も様々です。

Q 地域に根付いた活動をたくさ
んされているんですね。最後にこれ
からの抱負をお願いします。

A 専務の弟と力を合わせ、地域
に必要とされる会社を目指し、時
代に合わせて変化していこうと思
います。この先、50年、100年と、
ずっと元気な会社だと言われて
続けられるように。





会社の株式をめぐる物語の巻

東京税理士会町田支部 税理士 高橋浩之



ふだんあまり意識することのない、自社の株式。
そんな自社の株式が、人生の節目で思わぬ存在感を発揮することがあります。

I. 減資で資本金をゼロ円にしても…

会社に減資という手続きがあります。減資とは資本金を減らすこと。

減資というと、株主にお金を払い戻すというイメージがありますよね。でも、じつは、その必要はありません。減資により資本金をゼロ円にすることも可能です(ただし、マイナスはダメですよ)。

もし、あなたの会社が、減資で資本金をゼロ円にしたいとしましょう。

あなたの持っている株式はどうなりますかね。資本金をゼロ円にしたら株式はどうなるかだって?株式も一緒になくなる気がするな。だって、資本金はゼロ円なんだぜ。資本金がゼロ円なら株式は消滅だ。ふつう、こう思います。ということは、こんな状況になったとき、



俺もって会社株10%は持ってるぞ? (I also own 10% of the company shares, right?)

あなたとしては、元奥さんを株主の地位から去らせたと思うはず。どうすればいいか。ゼロ円減資をすればいいじゃないか。そうすれば、元奥さんの持ち株はチャラになる。

で、そのあと増資する。もちろん俺が100%引き受ける。完璧だな。こう考えたあなたは、さっそく資本金をゼロ円まで減資しました。

その結果は——なんと!減資前後で持ち株数に変化なし!元奥さんは、相変わらずあなたの会社の株式を10%持っているし、あなたは90%持っている。資本金がゼロ円になったにもかかわらずです。不思議ですね。

じつは、減資と株式の数は、関係がないんですね。減資しても、それに対応して直ちに株式が減ることはないのです。

あなたの元奥さん追い出し作戦は、とん挫しました…

II. 元奥さんから株式を買い取ろう

残念ながら、あなたの目論みは外れ、ゼロ円減資しても、元奥さんは株主のままです。でも、なんとかしたい。

どうしたらいいでしょう。

買い取ればいい。あなたが元奥さんの株式を買い取れば、今度こそ、正真正銘、元奥さんは株主ではなくなります(当たり前ですね)。

買い取りのときに気にすべきは、取引価額です。税金の世界では、時価で取引をしないと、いろいろとややこしいことが起こりますので。

■ お宝鑑定番組の“証明” ■

とあるお宝鑑定番組でのこと。
視聴者が持ち込んだポケモンカードになんと700万円也の評価がつけました。そのとき、ゲストが思わずおられました。いわく。「こんなものが…」
興味のない人にとってはポケモンカードなんて、どんなレアものだってしょせん“こんなもの”。“こんなもの”に出せる金額は知れています。でも、マニアは同じものに700万円出す!まさに、モノの価値は相対的であることが証明された瞬間でした。



元奥さんは、その名のとおり“元”なので、もうあなたとは他人です。

他人同士が同じ会社の株主の場合、それぞれがグループを形成します。つまり、あなたグループと元奥さんグループです(実際はそれぞれひとりずつですが)。

あなたグループは、持ち株割合90%の支配株主です。支配株主は、会社を意のままにできます。

一方の元奥さんグループの持ち株割合は10%。こちらは少数株主です。少数株主の意向に、会社は振り向いてくれません(支配株主が同意すれば別ですが)。

そんなこともあり、同じ1株でも、支配株主の持つ株式の価値は高く、少数株主の持つ株式の価値は低くなります。



*同じ1株でも、持つ人によって価値がちがう(?)

んっ?おかしくない?同じ会社の同じ株式でしょ。持っている人によって、価値がちがうなんてヘンじゃないか!だれが持っていて1株は1株。その価値は変わらないはずだ。

もしそう思うなら、お宝鑑定番組の証明を思い出そう。ポケモンカードだって、人によって価値が違う!

さて——

元奥さんから少数株主の価値で買い取るとしましょう。少数株主の持つ株式の価値は、低いものでしたね。でも、支配株主であるあなたにとって、株式の価値はもっと高い。

ということは——あなたは、株式をその価値よりも安く買うことになる。元奥さんになんて、ビター文払いたくないや。こう思っている限り、あなたは、決してトクだとは思わないでしょう。

でも、あなたはトクをする。なぜなら、安く買うから。トクしたら贈与税がかかります。贈与税がかかるのは、支配株主の価値と少数株主の価値(=買い取り価額)との差。

もし、贈与税課税がいやならば、支配株主の価値で買い取る必要があります。

さて、どうしましょう。元奥さん追い出し作戦の行方やいかに。



*やっぱりこうなるんでしょうかねえ

ウェブログ好評開設中!

「社長の為のじょりじょりわかる 税理士ブログ」
<http://taxjolly.hatenablog.com/>



イラスト: 高橋浩之

入会申込書

支部名	
取扱い役員名	

貴会の趣旨に賛同して、入会の申し込みをいたします。

令和 年 月 日

ふりがな				T E L	-	-
事業所名				F A X	-	-
代表者名				資本金		万円
所在地	〒	-		会費	1ヶ月	円
事業内容				摘要		
決算期	月	従業員数	名			
連絡先 (所在地と相違の場合)	〒	-		町田法人会のホームページ(企業紹介)とリンクいたしますか? リンクする リンクしない		
(ホームページアドレス)	TEL	-	-			
(メールアドレス)	http://					
	@					

公益社団法人 町田法人会 会長 三橋 信介 殿

〒194-0022 東京都町田市森野1-9-20 第二矢沢ビル4F TEL042-726-2453 FAX042-724-5853 http://www.hojinkai-machida.or.jp

資本金別会費一覧

区分	出資金	1ヶ月当たりの会費
正会員	1,000万円未満	1,200円
	1,000万円以上 2,000万円未満	1,500円
	2,000万円以上 3,000万円未満	2,500円
	3,000万円以上 5,000万円未満	3,000円
	5,000万円以上 1億円未満	4,000円
	1億円以上	6,000円
賛助会員	公益法人、医療法人、宗教法人等 及び管内に事業所を有する法人	2,500円
	事業を賛助するために入会した者	1,000円
	同一代表者の別法人	500円

*会費は1年一括納入でお願いいたします。

個人情報の取り扱いについて

当会は、会員企業に係る「個人情報」を、研修会・講演会・諸会議等の開催通知、会報等の送付、参考図書関連の案内、並びに福利厚生制度のご案内など、本会事業活動及び会員サービスの為に利用し、それ以外の目的で利用する事は一切ございません。また個人情報の開示、訂正等のお問い合わせは事務局までお願いします。

公益社団法人 町田法人会事務局

町田法人会とは？

公益社団法人として2020年4月に9年目を迎えた町田法人会は、4月現在、管内の法人のうち、実に40%にあたる2,400社が所属しています。

7つの委員会と3つの専門部会、16の支部を組織し、税務や会社経営に関する各種研修会、地域貢献活動など町田で働く経営者として、欠かすことの出来ない“地域での繋がり”を構築する場所でもあります。

詳しくは、町田法人会のウェブサイトをご覧ください。

メリットはたくさん！

- ▶ 専門的な税知識の研修会や経営に必要な講習会に参加できます。
- ▶ 地域貢献活動もさかん。地域での繋がりが深まります。
- ▶ 充実した福利厚生制度を利用する事ができます。

会費・入会方法は？

- ▶ 会費は1ヶ月1,200円から。
※資本金の額によって異なりますので、次ページ会費一覧をご覧ください。
- ▶ 入会希望や詳しい内容をお知りになりたい方はお気軽にお問合せください。
TEL: 042-726-2453
mail: official@hojinkai-machida.or.jp

詳しくはHPをご覧ください



税に関する最新情報がいっぱい

会員だけが利用できるサービスがいっぱい

利用できるさまざまな福利厚生制度があります

バナー広告募集中！詳しくはお問い合わせください

インターネットセミナーで気軽にスキルアップが可能

各種研修会や講習会の情報がいっぱい

<http://www.hojinkai-machida.or.jp/> 町田法人会 検索

新型コロナウイルス感染症の影響により、国税の納付が難しい方へ

納税の猶予をご利用ください

新型コロナウイルス感染症の影響により、国税を一時に納付することが困難な場合は、税務署に申請することにより納税が猶予されます。

○ 現行の猶予の要件（幅広い方が認められます。）

- ・ 一時の納税により、事業の継続・生活維持を困難にするおそれがある。
- ・ 納税について誠実な意思を有する。
- ・ 猶予を受けようとする国税以外の滞納がない。
- ・ 納付すべき国税の納期限から6か月以内に申請書の提出がある。

(注) 1 担保の提供が明らかに可能である場合を除いて担保は不要です。

2 既に滞納がある場合や申請期限を過ぎた場合は、税務署長の職権で猶予を検討します。

○ 現行の猶予が認められると…

- ・ 原則として1年間納税が猶予されます（資力に応じて分割納付となります。）。
- ・ 猶予中は延滞税が軽減されます（通常年8.9%→軽減後年1.6%※）。

※ 令和2年中における延滞税の利率

申請による換価の猶予 国税徴収法第151条の2

収入が概ね2割以上減少している方には、更に有利な特例があります

納税の猶予に『特例（特例猶予）』が創設されました！

延滞税なし

1年間猶予

無担保

特例猶予の要件

○ 以下の①、②のいずれも満たす方が特例の対象となります。

- ① 新型コロナウイルス感染症の影響により、令和2年2月以降の任意の期間（1か月以上）において、事業等にかかる収入（注）が前年同期に比べて概ね20%以上減少していること。
- ② 一時に納税することが困難であること。

(注) 収入には、事業収入のほか、給与収入などの定期的な収入も含まれますが、譲渡所得などの一時的な収入は含まれません。

○ 納付すべき国税の納期限までに申請書の提出が必要です（注）。

(注) やむを得ない理由があると認められるときは、納期限後でも申請できますので、所轄の税務署（徴収担当）にご事情をお申し出ください。

○ 令和2年2月1日から同3年2月1日までに納期限が到来する国税が対象です。

納税の猶予の特例 新型コロナ特法第3条

まずは「国税局猶予相談センター」へ電話でお早めにご相談ください

- 猶予制度に関するお問合せについては、「国税局猶予相談センター」（フリーダイヤル等）をご利用ください。

【受付時間】 8:30~17:00（土日祝除く。）

【電話番号】 国税局によって異なりますので、国税庁ホームページをご覧ください。

https://www.nta.go.jp/taxes/nozei/nofu_konnan/callcenter/index.htm

電話番号はこちら



猶予の申請方法

「納税の猶予申請書」を所轄の税務署（徴収担当）に提出してください。

申請は郵送（様式は国税庁HPから入手可能）又はe-Taxをご利用ください。

- 申請書の作成が難しい場合は、国税局猶予相談センター（フリーダイヤル等）にお気軽にご相談ください。
- 収支状況などの確認のため、預金通帳や売上帳等の書類の準備をお願いしますが、書類の提出が難しい場合は、職員が口頭でお伺いします。

ご注意いただきたいこと

- 特例猶予は、納期限までに申請が必要です。
- 特例猶予が受けられない場合でも、要件を満たせば、現行の猶予が受けられる場合があります（現行の猶予は、納期限から6か月以内に申請が必要です。）。

税務署において所定の審査を迅速に行います

猶予が認められると…

- 税務署から、猶予税額や該当条項などを記載した猶予許可通知書が送付されます。
- 猶予期間中に猶予中の国税に関する納税証明書（その1）を取得した場合は、「備考」欄に猶予中である旨が記載されます。

その他、個別の事情に該当する場合は、その旨をお申し出ください

次のような個別の事情がある場合は、特例猶予の他に延滞税なしで納税の猶予が認められることがありますので、ご相談の際、お申し出ください。

【ケース1】 新型コロナウイルス感染症の患者が発生した施設で消毒作業が行われたことにより、備品や棚卸資産を廃棄した場合

【ケース2】 納税者ご本人又は生計を同じにするご家族が病気にかかった場合、国税を一時に納付できない額のうち医療費や治療費等に付随する費用

納税の猶予 国税通則法第46条

国税の猶予の詳細はこちら

国税猶予

検索



※地方税や社会保険料についても同様の制度が設けられています。

地方税については総務省のホームページを、
社会保険料については厚生労働省のホームページをそれぞれご確認ください。

総務省：https://www.soumu.go.jp/menu_kyotsuu/important/kinkyu02_000399.html

厚生労働省：https://www.mhlw.go.jp/stf/newpage_10925.html

優秀な人材の確保・定着化に 東法連 特定退職金共済制度



従業員の退職金準備は

とく **たい** **きょう**
特退共



特退共の魅力

1. 東京都内の事業所であれば、企業規模を問わず加入できます。
2. 掛金は従業員1人につき月額1,000円から30,000円まで選択できます。
3. 掛金は全額損金または必要経費に算入でき、給与所得にもなりません。
4. ご加入後1ヵ月で退職しても退職金が支払われます。
5. 中小企業退職金共済制度(中退共)と重複して加入できます。

公益財団法人 東法連特定退職金共済会とは

- ✓ 東京法人会連合会(東法連)が母体となり1977年に財団法人として設立されました。
- ✓ 所得税法施行令第73条に定める「特定退職金共済団体」として、税務署の承認を受けています。
- ✓ 東京都知事の公益認定を受けて、2012年10月に公益財団法人に移行しました。
- ✓ 約5,000社の事業所の皆さまにご加入いただき、約430億円の積立金をお預かりしています。

○この制度は、大同生命保険株式会社と締結した「新企業年金保険契約」に基づいて運営しています。
○このご案内は、2019年8月現在の制度内容および税制に基づき記載されており、内容は将来変更されることがあります。
○ご加入にあたっては、必ず所定のパンフレットをご確認ください。

資料請求・お問い合わせは

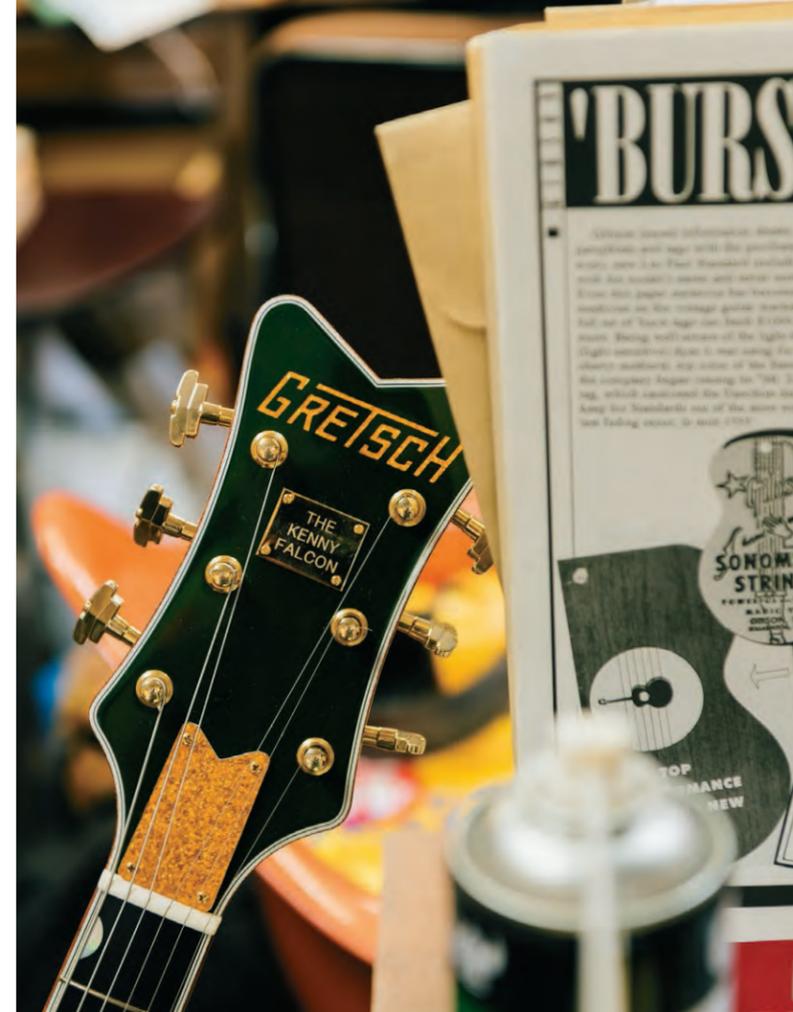
TTK 公益財団法人 東法連特定退職金共済会

〒160-0002 東京都新宿区四谷坂町5番6号 全法連会館3階
TEL (03) 3357-1641 FAX (03) 3357-1642
https://www.tohoren-tokutaikyoo.or.jp/



企C-2019-11-S(2019年9月11日)P6965

グレッチのシグネイチャーモデル「ブランド」の柱となるのは今も昔もアーティストのシグネイチャーモデルである



Lifetime
ライフタイム・ホビースト
ギターヒーロー
Hobbyist
chapter
5
木庭 啓惟

先日、古いヤマハのアコースティックギターの修理を引き取りに来た初老の紳士からある相談を受けた。修理したそのギターの他に孫にギターを買ってあげたいのだが、いくらかの相場のものを買えばよいのかという内容であった。職業柄こういう質問は常日頃受けるのである。

その方が「あまり安いギターでは長続きしないのでは？」と言いかけたところでピンと来たのだが、続くか続かないかというのはハードの問題というよりソフトの問題が多い。今回の場合ソフト＝弾き手となる使用者の孫となる。

ではなぜ長続きしないのか…それは目標とするギタリスト＝ギターヒーローがいないからだ。山に登ろうとするときに頂上を知らず山登りする人はいない。今回の場合、登山グッズを買い与え登山口まで送っていつてあとは登れという、孫から見ると乱暴な方法であり、ほとんどの場合登山口からそのまま帰宅してしまうだろう。それが野球少年であつても憧れの選手ぐらいは

いるもので、同じチームのキャップを被り日々バットを振り続けている…。ギターを弾き続けている人というのは目標としているギタリストが必ずいる。極端に言うとう好きな音楽、楽曲とは別にだ。歌手であつてもギターが上手くて歌も上手い人は五万といるが、ギターヒーローとなるカリスマティックなギタリストは今や少ない。

その初老の紳士にはギターは何でもいい。あとから好きなギター、弾きやすいギターというのがわかるから。それよりも好きなギタリストを探すところからお孫さんと模索するようにとお伝えし、妙に納得したご様子で帰宅された。



木庭 啓惟
Ken Kobayashi

Profile
www.infinityproductions.jp

町田法人会情報委員(忠生・山崎支部)、楽器ムック本の著書/監修を手がける株インフィニティ・プロダクツ代表者兼リペアマン。プロギタリストや楽器店より厚い信頼を受ける。楽器以外にカスタムウォッチの制作、ホルシェのアフターパーツ開発なども行う。



第28回 男性型 脱毛症Ⅱ

AGA治療を行うメリットとは

今回はAGA治療の後半です。AGA治療がビジネスに及ぼす影響を中心に解説を行っていききたいと思います。

薄毛に対する意識調査

まず国内で行われた2つの薄毛に関する意識調査からお話を始めたいと思います。リクルートライフスタイル社が2016年から毎年20〜69歳の一般人男女5万人を対象に薄毛に関する意識調査を行っています。その中で調査を受けた男性の26%、女性9%が自分は薄毛であると回答しています。また薄毛と回答した男性の約4割、女性の約6割は「他人の視線が気になる」とのこと。次に2015年にファイザー社が30〜60代の日本人男性800人を対象に行ったQOL疾患(注)に関する意識調査の結果をお示します。

ている人の割合は、30代の45%、40代53%、50代64%、60代で77%おられました。薄毛を自覚している人の約4割は薄毛そのものにストレスを感じており、年代が若ければ若いほどその割合は上昇していきます。気にしている項目として6割超が「外見、見栄え」と答え、半数が「女性の視線」、「異性との交際」と回答。これら調査結果から、性別を問わず薄毛は、ネガティブなものと考えられており、また薄毛自体がストレスの原因で、他者(特に異性)の視線を気にする傾向が強いことが分かります。ただこの調査結果で私が非常に興味深く感じたのは、心理的ストレスの原因になっている薄毛に対し、何も対策を講じていない人が4割もいる点です。対策を講じない主な理由は、「正しいやり方がわからない」「発育毛に掛けるお金がない」というものでした。

他者が抱く薄毛に関する印象は

心理学の世界では、洋の東西を問わず古くからフサフサとした頭髪は力強さ、活動性の高さと、また薄毛が進行した状態は「親切そう」、「か弱そう」、「活動性が劣る」という第一印象と関連性を示す研究論文が散見されます。1996年にMuscarellaらは、薄毛が攻撃性と魅力の低下に繋がったという研究結果を発表しています。

日本の鈴木ら(東京未来大学)は、男性の印象形成に関して、薄毛がどのような影響を与えるのかといった、次のような研究を行っています。

十分量の頭髪、薄毛が進行した段階、かなり薄毛が進行した段階、スキンヘッド、この4つの状態に加工した成人男性の写真を用いて、複数の日本人男女に男性の印象を評価してもらった所、薄毛であればあるほど老いた印象を持ち、薄毛が進行し始めた段階では、知的でない印象を抱くというものでした。他方で、薄毛が進行した状態であるほど真面目という印象を持たれ、同時に社会的地位も高い印象を与えたことが明らかになりました。

薄毛治療はメリットなのか

私見としては、AGA治療は年代別の目標とコストベネフィットを総合的に判断して行うべきもの、と考えま

す。例えば20〜30代では若々しく、積極的に見えることで恋人を作り易くし結婚に繋げる、40〜50代では営業先で頭を下げる時に頭頂部を気にせず、同世代より若く見せることでエネルギーをアピールできる、60代の方は知的で成熟したイメージの中に、若さと勢いをプラスする、といった具合です。資力が社会的地位を考慮したヘアビジネスが理想的です。

最後になりますが、治療で最も重要なのは内科医の視点です。なぜなら、発育毛に非常に不利な内分泌・代謝・血液疾患などを診断し、事前に治療しておく必要があるからです。AGA治療においても、「頭髪だけにとらわれない、トータルケアの観点で治療を行うこと」が重要です。



Doctor's name
Dr. Gen Hara

2002年香川大学医学部卒業。母校循環器・腎臓・脳卒中内科入局。四国県内の中核病院で研修後、四国の離島や山間部での地域医療に従事。町田市内の病院勤務を経て、2018年9月町田駅前内科クリニック開院。

注:生命に直接影響はない疾患のうち、生活の質を著しく低下させる疾患のこと

町田市

ふるさと納税で 新型コロナウイルス感染症と戦う 医療機関を応援してください！



町田市では、新型コロナウイルス感染症の最前線で戦っている医療機関を支援するため、ふるさと納税の募集を行います。医療機関が必要とするマスク等の医療物資の購入や、医療機器拡充による感染者への対応等、感染拡大防止策の取組を応援します！

この難局を乗り切るため、皆さまの力を貸してください！

ふるさと納税の申込み方法

◆寄附申出書による申込み

右下のQRコード(町田市)から町田市のホームページに入り、寄附申出書をダウンロードしてご記入の上、財政課までご郵送ください

※寄附申出書は市庁舎、市民センター等でも入手ができます。

◆ふるさと納税サイト「ふるさとチョイス」による申込み

右下のQRコード(チョイス)から「ふるさとチョイス」にアクセスしてお申込みください

町田市 財務部財政課

〒194-8520 東京都町田市森野2-2-22

TEL:042-722-3111(代表)

E-MAIL: furusato@city.machida.tokyo.jp

(町田市)



(チョイス)

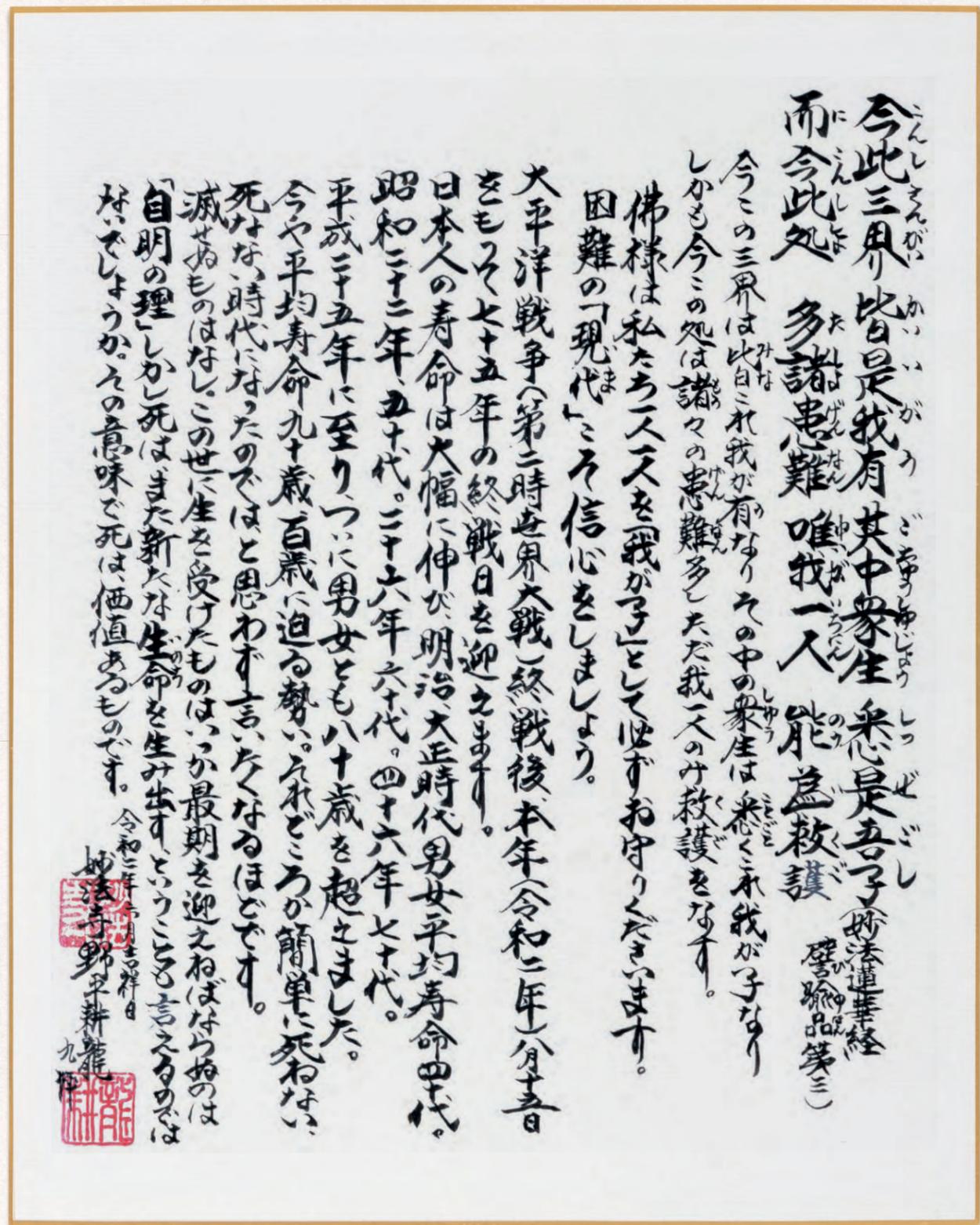


ことばの力

KOTOBA NO
CHIKARA
第9回

書 | 野平耕龍 和尚

鹿児島県種子島出身 相勝山妙法寺(相原町)住職



「税に関する絵はがき」大募集!



税金は毎日の生活の中でどのように役立っているの
かということをお小生の皆さんに知っていただき、
理解と関心を深めていただくため実施いたします。

6 | 表彰・発表

審査結果(入選作品)は当会ホームページまたは広報誌にて発表すると共に当会事務局を通じてご本人に通知いたします。なお、優秀作品につきましては(公財)全国法人会総連合が実施するコンクールに出展します。

- | | |
|-----------------|----------|
| ・ 町田税務署長賞 | 賞状+図書カード |
| ・ 東京都八王子都税事務所長賞 | 賞状+図書カード |
| ・ 町田市長賞 | 賞状+図書カード |
| ・ 町田法人会会長賞 | 賞状+図書カード |
| ・ 町田法人会女性部会長賞 | 賞状+図書カード |
| ・ 町田税務連絡協議会優秀賞 | 賞状+図書カード |

応募内容

1 | テーマ

税に関する絵であれば何でも構いません

2 | 応募資格

小学生

3 | 応募方法・応募先

「専用はがき」または「官製はがき」に必要事項を記入し、裏面に税に関する絵を描いてご応募ください。なお、官製はがきの場合は必要事項をはがき宛先面に記入ください。描画素材は問いません。文字や標語などの描き入れも可とします。

4 | 応募締切り

令和2年9月30日

5 | 審査

応募作品は、応募者全員の中から公正に審査を行い選定いたします。

7 | 注意事項

- ① 応募作品は返却できませんのでご了承ください。
- ② 入選作品は法人会ホームページやパンフレット等へ掲載、または法人会が関係するイベント等に展示することがあります。
- ③ 応募者の個人情報が入選者等への連絡や当選賞品の発送など税に関する絵はがきコンクール事業のためにのみ使用します。

8 | 応募先・お問合せ

〒194-0022 町田市森野1-9-20 第二矢沢ビル4F
公益社団法人 町田法人会
TEL 042-726-2453 FAX 042-724-5853

【主催】公益社団法人 町田法人会 女性部会
【後援】国税庁

発行日 2020年7月31日
発行 公益社団法人 町田法人会
〒194-0022 東京都町田市森野1-9-20 第二矢沢ビル4F
TEL 042-726-2453 FAX 042-724-5853
編集 公益社団法人 町田法人会 情報委員会
制作 株式会社 Vision Design
印刷 八昭印刷株式会社
撮影 岩瀬正樹 竹之下三緒 古末拓也

編集後記

コロナ禍でのKawasemiの発行については編集担当者間でも賛否両論ありましたが、リモート取材を駆使して無事発行することができました。ご協力いただいた方々には厚く御礼申し上げます。新型コロナウイルスの影響で厳しい状況に置かれている方も少なく

ないと思いますが、そうでなくても様々な変革を余儀なくされていることでしょう。こんな時にこそ必要なのが経営者同士の情報交換であり、気の置けない仲間との結びつきではないでしょうか。私にとっては、法人会での色々つながりが支えになっているように感じています。(萩原 淳)



法人会の「経営者大型総合保障制度」は1971年に創設されました。
想いをつないで50年。これからも会員のみなさまと共に歩み、
企業保障の大きな傘で会員のみなさまをお守りしてまいります。



DAIDO 大同生命保険株式会社

多摩支社 町田営業所/
東京都町田市中町1-1-16(東京建物町田ビル8F)
TEL 042-722-5756

AIG AIG損害保険株式会社

西東京支店/
東京都八王子市旭町10-3(安嶋中央ビル)
TEL 042-639-0720